



第31回
中小企業優秀新技術・新製品賞

優良賞
受賞

ソフトウェア部門

第31回中小企業優秀新技術・
新製品賞「優良賞」受賞
りそな中小企業振興財団
日刊工業新聞共催
経済産業省中小企業庁後援

Magic Logic

貴社専用の業務システムを簡単に作成

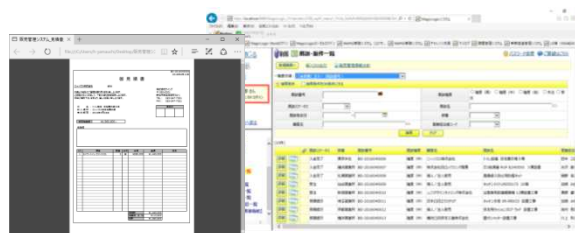
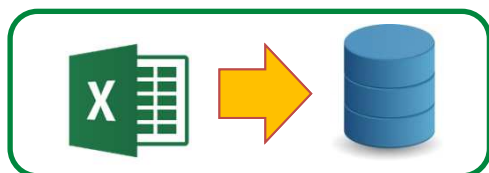
<https://magilogi.jp/>



- 顧客管理・CRM
- 進捗・予定管理
- 保守・サポート
- 受付・クレーム対応

- 見積・販売管理
- 申請・承認・精算管理
- 支払・入金管理
- 営業日報・報告業務

Excel業務が『データベース』に進化する 自由に情報出力！“見積書”等の伝票も、簡単設定



関係部署、取引先や
会員グループ等の
情報共有が可能



スマートフォンで情報を
いつでもどこでも
ビジネス活用



データベース化された
情報を出力し
分析にも利用可能

“マジロジ”で、変わる業務管理。脱Excel管理で進化する情報管理

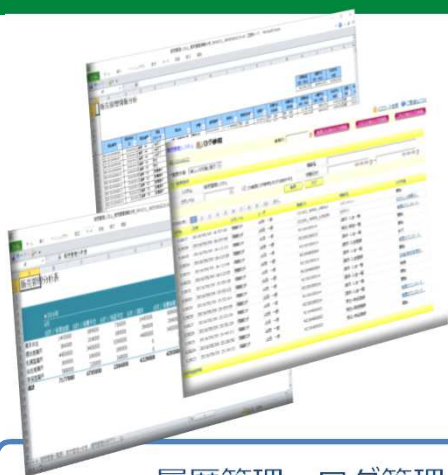
<https://magilogi.jp/>

Excelによるデータ管理の問題点



- ・データの恒久的な管理ができない
- ・情報漏えいの危険
- ・属人的な管理
- ・複数人での情報の閲覧、管理が不便
- ・管理している情報同士の連携ができない
- ・誰がいつ情報を更新したのかわからない
- ・いろいろな人が関数や書式を設定していてメンテナンスが大変

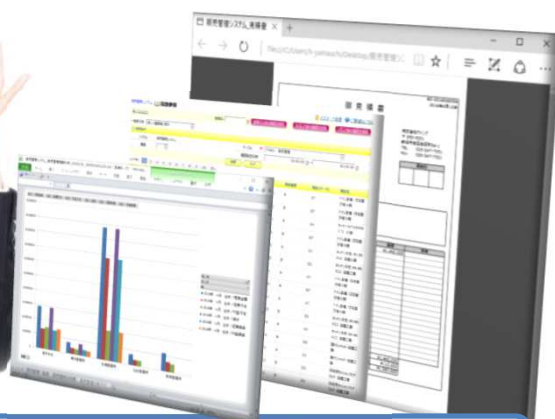
MagicLogicだとこんなに変わる！！



履歴管理・ログ管理

権限管理による閲覧制限

テーブル連携による情報の受け渡し



MagicLogic内のデータベース管理
で自由に入出力可能！

ネットワーク内であれば自由に
情報共有！同報メール送信機能も

Excelに自由に情報を埋め込んで
出力することができる！

豊富な機能を組み合わせて 自由自在に システムを構成

<https://magilogi.jp/>

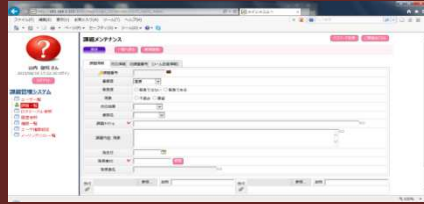
一覧画面 【検索条件や表示項目を自由設定】



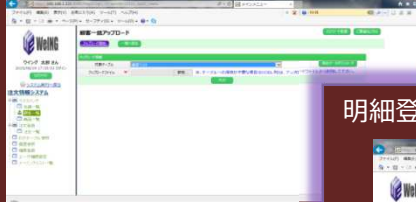
EXCEL帳票出力 【自由レイアウトの帳票に】



単票登録 【タブ表示でカテゴリ分けが可能に】



一括アップロード登録 【移行にも利用可能】



メール送信 【システムからの便利な登録通知】



明細登録 【複数の子明細情報を保持】



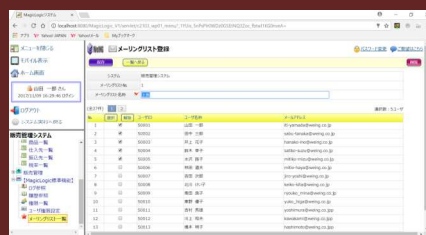
アラート機能 【指定日時で通知】



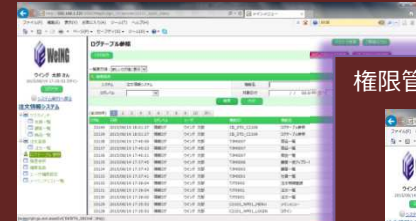
データ一括変更 【マスターデータ変更を即反映】



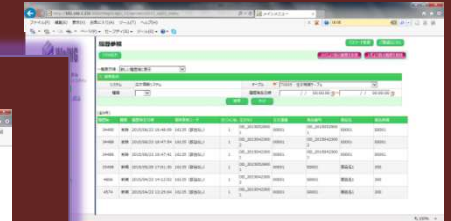
メールリスト管理 【同報メールグループ設定】



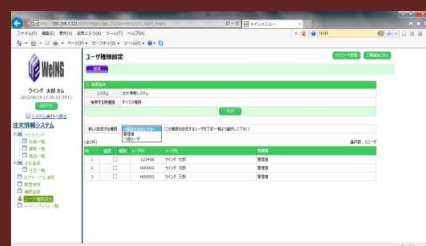
ログ出力 【証跡管理を自動的に】



履歴管理 【データセキュリティを飛躍的に向上】



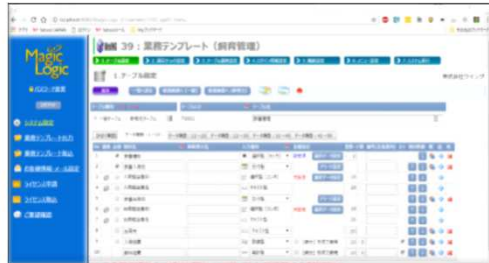
権限管理 【機密情報の管理には必須】



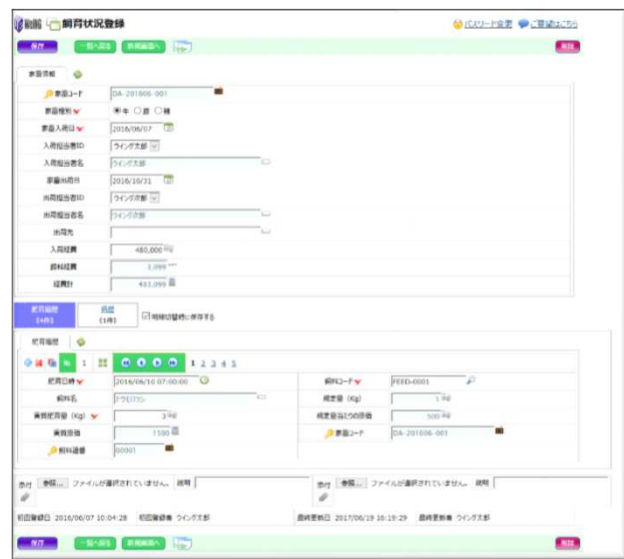
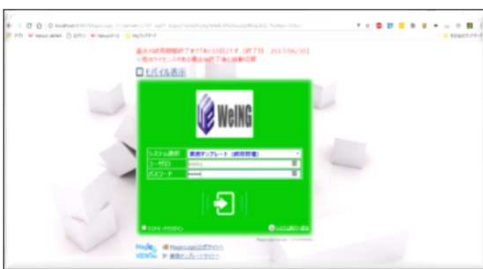
自由に設定！ 入力画面や検索機能が あっという間に 出来上がる

<https://magilogi.jp/>

システム設定画面（テーブル設定・テーブル連携設定・ログイン情報設定・機能設定）



運用画面（ログイン画面・メニュー・一覧検索画面・登録画面）



【導入事例①】各店舗間と本店での情報共有ができて、現場のマインドも改善

<https://magilogi.jp/>



株式会社リビングギャラリー
財務部 部長 佐藤直輝様

業者支払システム・小口現金システム

MagicLogic導入しての結論概略

業務の効率化及び、誤処理に関する負荷の削減、
現場マインドの改革をスムーズに行うことが出来ました。

【導入前の課題】店舗と本部間の情報共有の手段が確立しておらず、非効率な業務が存在していた

導入前の支払業務は、支払関係の伝票が本部に送付され、それを財務部で一括処理し、データはExcelで管理するといった形で行われていました。
その結果、送付書類の不備の差し戻し、Excelへの誤ったデータ入力処理が頻繁に行われており、そちらを正しい情報にするために様々な調査をする必要があったのですが、店舗と本部との情報共有が確立されていなかったため、支払いの有無や過去情報の調査にも時間がかかり、また、現場と経理の二重処理も多く、非常に手間がかかっていたというのが現状でした。

【導入の経緯】導入までのスピード感が決め手に

知人からの紹介でMagicLogicのセミナーに参加させていただくことで、プランや導入イメージを練ることができました。
当社では、システムに精通している社員がおらず、導入できるかどうか不安視していたのですが、システムの観点ではなく業務観点だけをお伝えただけでスピーディに業務テンプレート作成対応をしていただいたことで、最初の打ち合わせ後、約1か月間というスピード感で早期の導入を行うことができました。

【導入の結果-1】作業の不備を大幅に軽減させることができました

今まで非効率な業務状況について非常に悩まされていたのですが、MagicLogic導入により大幅に改善させることができました。
また、今までExcelで行っていた会計システムとの連携処理は、関数やマクロを多用していた事でファイルを開くのも非常に時間がかかっていたという状況だったのですが、こちらの処理もスムーズに実行出来るようになりました。
さらに二重登録の簡略化や誤処理がほぼ無くなったことや、問題点だった店舗と本部との情報共有に要していた時間の短縮にも繋がりました。

【導入事例①】各店舗間と本店での情報共有ができて、現場のマインドも改善

<https://magilogi.jp/>

【導入の結果-2】店舗が責任をもって業務を処理する意識が芽生え、社内マインドを改善させることができた

今までは、各店舗から支払いに関する伝票を本部に送付するという運用でしたので、原本が手元からなくなってしまっていた為各店舗と本社での支払いに関する情報を共有しづらかったのですが、各店舗に原本となる伝票がある状態で業務を進めていくことができるため、店舗の現場担当者の方で最後まで責任をもって処理する意識が芽生え、社内マインドを大きく変換させることができました。

【今後の展望】小規模システムをMagicLogicで対応し、基幹システムとの連動もはかっていきたい

基幹システムというものは、変更や修正を行う際に変更反映までのスピード感が乏しい事や修正時の費用が高額となってしまう事が問題点として挙げられます。それらを考慮し、弊社では骨格となる業務範囲を中心に基幹システムで押さえておきたいと考えています。

そのため、基幹業務と連動しない事務作業を中心にMagicLogicで業務処理の効率をはかっていく予定です。

MagicLogicでは各現場担当者が業務毎に利用していた各種フォーマットの管理も容易に行う事が出来るようになり、また操作を覚える負担も軽減できると感じています。さらに、MagicLogicで運用しているシステムをマジックビューイングで基幹システムと接続させ自動連係させていくことが出来れば、さらなる業務軽減を実現できると考えています。

【導入事例②】手作業が軽減され、申請業務をスムーズに処理できるように

<https://magilogi.jp/>



株式会社エス・ティ・エス
チーフマネージャー 岩本昌也様

残業・休暇申請システム

MagicLogic導入しての結論概略

申請業務のワークフローが構築できた結果、
手作業や入力作業が軽減され、効率化が図れました。

【導入前の課題】一部の申請書類（残業申請、休暇申請）で、手書き書類の受け渡しがあり、管理が煩雑で非効率

導入前は、残業や有休の申請を行うのに、キャビネットサイトに登録されているExcelフォーマットをダウンロードして印刷し、手書きで申請内容を記入したうえで上長へ提出、上長の承認印を押印後、人事へ書類が受け渡されるといった手作業の状況で、データも手書きの申請書を管理者がわざわざExcelに入力して管理していました。また、上長が外出しているときなどの連絡不足でトラブルなどが発生することもありました。MagicLogicでデータ登録することで、Excel連携で申請書も出力でき、また、メール送信により外出先からも申請内容を確認できるようになり、連絡ミスによるトラブルもなくなりました。

【導入の経緯】情報共有をスムーズに効率よく展開するために

超高速開発セミナーに参加させていただき、「内製化」といったキーワードがきっかけとなり、ノンプログラミングでシステム構築できるMagicLogicが大きな武器になるのではないかと考えました。まずは、社内の業務をテンプレート化することを決め、社内メンバーでアイデアを出し合い、申請業務をターゲットとして、システム化することを決めました。

【導入の結果-1】手作業が軽減された

せっかくExcelで作成されているフォーマットをわざわざ印刷して手書きしていたため、本末転倒の状態となっていたが、MagicLogicでそのフォーマットと連携することで、手書きの申請書をなくすことができ、効率的に申請業務を回せるようになりました。

【導入事例②】手作業が軽減され、申請業務をスムーズに処理できるように

<https://magilogi.jp/>

【導入の結果-2】メール送信により、意思疎通が図れた

導入前までは紙での回覧であったため、自席にいない場合は状況を把握することができなかったのですが、ワークフロー申請時にメール送信機能を利用することで、リアルタイムに申請状況を把握できるようになりました。さらに、VPN接続にて外出先からも承認処理が行えるため、申請業務が滞ることがなくなり処理がスムーズに進むようになりました。

【今後の展望】社内の情報共有を推し進め、それを分析して予知予測による予防サービスを提供できるように

清掃・警備・パーキング管理・ビルメンテなどで発生する管理情報や施工情報、過去の事例などを情報共有し、経年劣化による部品交換時期の予測や、適切なタイミングでの清掃実施、使用する工具や材料の管理を効率よく行えるようにシステムを構築していきたいと考えています。

そのためには、各事業部との連携を密に行い、MagicLogicを使えばシステム構築および、操作は難しいことではないことを理解いただき、現在の業務をMagicLogicと連動していけるようにシステムを構築していく、これがさらに大きな事例となって、他のお客様にサービスとして提供できるようになればと考えています。

【導入事例③】業務効率アップに加え、業務改善にもつながりました

<https://magilogi.jp/>



株式会社マナーズ
代表取締役社長 山田節子様

学生・企業管理システム

MagicLogic導入しての結論概略

業務効率化、情報共有化、誤処理に関する負荷の軽減を実現することができました。

【導入前の課題】Excel管理における複数データの点在と誤処理の非効率さ

弊社の業務において、企業や学生など様々な顧客データを数百件単位で扱い、その進捗状況を日常的に更新しています。その全てはExcelで管理し、おもとのデータのほか複数の汎用データが存在している状況でした。データ量の多さや、各データの更新度合いが不明確な点等による業務非効率性が課題でした。また、スタッフ間でのExcel共有機能の多用による安全面などの課題・不安もありました。

【導入の経緯】「専門知識不要、素人でもOK」そんな話を取材でお聞きしたのが決め手に

「MagicLogic」を使用し、学生がシステムを組むというインターンシップ内容を業務の一環で知りえたことがきっかけです。自社で必要な項目をカスタマイズでき、システムの専門知識は不要。そんな話をお聞きし、私たちでも扱えるのではないかと感じました。また大々的にお金をかけてまで直そうという考えはなかったので、初期投資が必要なく、ユーザー人数による料金設定なのもポイントでした。導入前にデモ説明にお越しいただき、実際の画面やシステムの組み方をイメージさせていただいたのも良かったです。

【導入の結果-1】顧客情報の一元化により、業務効率アップ

1週間ほどで導入作業を行い、現在では私を含む6名がユーザーとしてシステムを利用しています。点在していたデータが一元化され、検索や入力などは飛躍的に効率化されましたね。以前は、まずどのファイルを見ればよいかの確認からでしたから。加えて関数などを多用してExcelで何とかしようとデータ作成自体にかけていた時間を考えると、本当に良かったと思っています。また、複数名で同じデータを扱うにあたってのファイル破損や誤入力などの心配もなくなりました。

【導入事例③】業務効率アップに加え、業務改善にもつながりました

<https://magilogi.jp/>

【導入の結果-2】構築が簡単なので定期的にシステムを見直し、業務改善にも繋がった

まだ使用して1か月ほどですので、日々の業務で必要な情報を精査しながら、システムの項目設定・検索条件などを随時修正しています。

「こうしたい」と思ったら、すぐに自分たちで修正できるのが本当にいいですね。パッケージ商品ですと必要のない機能もありますし、修正するのもこうはいきません。システム会社さんにお越しいただき、追加料金を払って・・・という従来のイメージが覆りました。弊社のスタッフのITスキルは様々ですが、皆が使いやすく、管理しやすいものだ実感しています。また、見直しをする中で不要な管理があったことに気づくこともできました。根本から業務を見直しをすることができたのは思わぬ副産物でした。今後も業務の流れに合わせて使いやすいよう、随時カスタマイズしていきたいと思えます。

【導入事例④】マジロジのノウハウで代理店の地域ナンバー1を目指します

<https://magilogi.jp/>



株式会社 文武堂
営業部 係長 渡邊尚様

顧客管理、案件見積管理システム

MagicLogic導入しての結論概略

課題となっていた顧客管理、案件管理を実現でき、ノウハウを活かして代理店として活動しています。

【導入前の課題】顧客管理、案件管理ができておらず、営業担当者に聞かなければ状況がわからず

以前から一元管理された顧客情報が存在せず、案件に対する見積についても各営業担当者がExcelでその時々で作成しお客様へ提示していたため、結果として受注したのかしていないのか、また有効期限を過ぎた後に再度状況確認したのか等、担当者に直接確認しない限り状況が全く分からない状態でした。別なツールで顧客管理と案件管理を構築することも考えたのですが、帳票出力ができない等の制限もあり、うまく運用に乗せられない状態が続いていました。

【導入の経緯】「顧客管理を作成しよう」勉強会への参加で、
自社の導入イメージが鮮明に

ウイング社主催のMagicLogicによる「顧客管理を作成しよう」勉強会参加がきっかけでした。実際にマジロジを使って顧客管理を作成してみると、顧客管理、案件管理のイメージを持つことができましたし、課題であった帳票出力も自由にレイアウトすることができたため、今まで利用していたフォーマットもそのまま利用することができ、運用リスクも解消することができました。

【導入事例④】マジロジのノウハウで代理店の地域ナンバー1を目指します

<https://magilogi.jp/>

【導入の結果-1】顧客情報を一元管理ができたことで、 物件管理、仕入管理等の情報も合わせて管理可能になりました

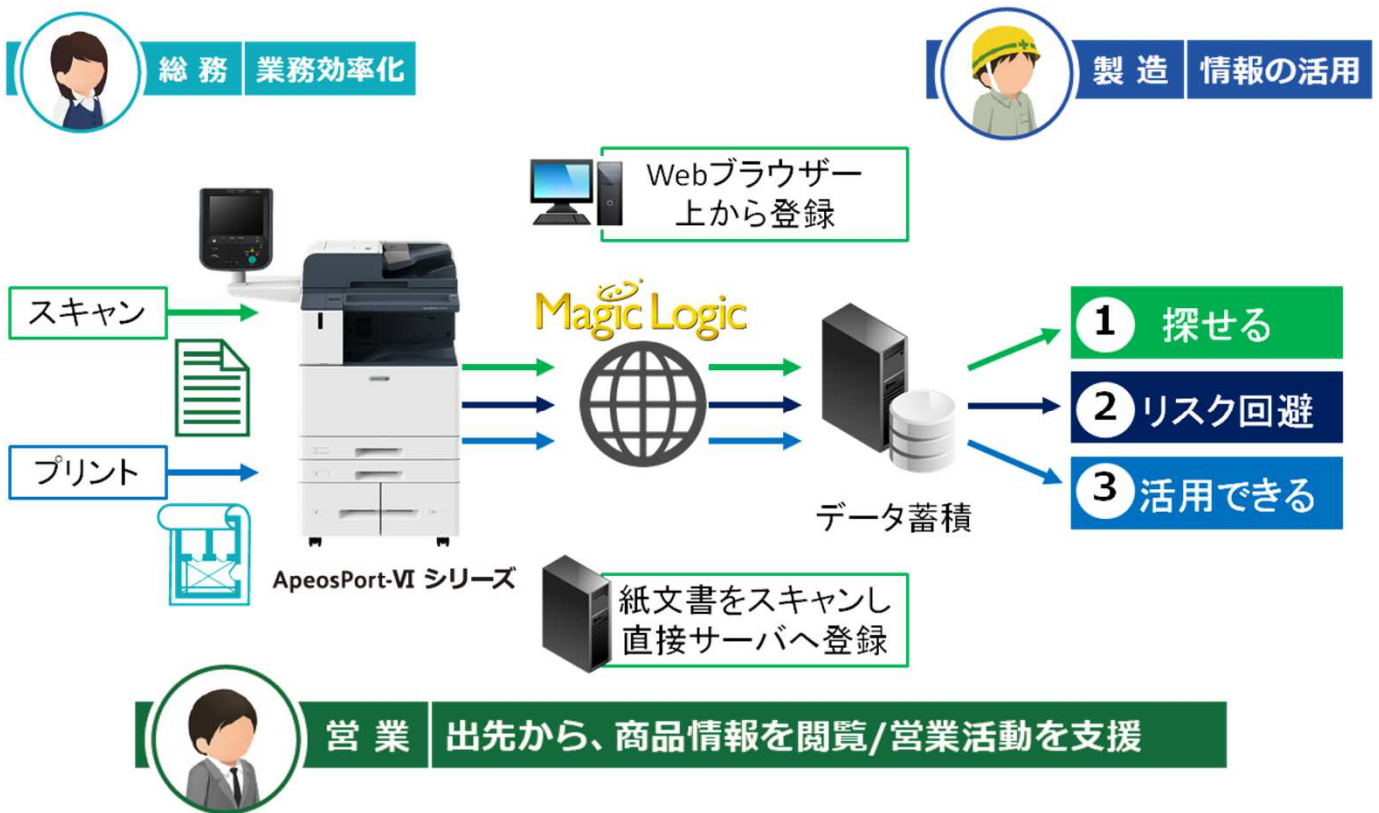
顧客情報を一元管理することができることで、物件管理、仕入管理等の情報も紐付けることができました。システムを導入する場合、運用の仕方が変わると社内で拒否反応が出るかもしれないと思っていましたが、今まで使っていたExcelベースの伝票や帳票をそのまま利用することができたため、スムーズに運用を移行することができました。

【導入の結果-2】商材としての“マジロジ”を、働き方改革に必要な製品として営業展開

弊社は、オフィス機器関連商材の販売を中心とした事業を行っているため、商品として考えた場合のMagicLogicという製品についても興味を持ちました。ウイング社では代理店制度を採用していたため、弊社も代理店契約を締結させていただき現在営業展開を行っております。ちょうど、働き方改革というテーマで商材を打ち出していこうと考えていたので、そういった意味でもマジロジは最適な製品と考えており、今後、各種展示会や、自社セミナーにて紹介していきたいと考えています。

複合機からMagicLogicに自動登録 ファイル管理からデータベースに進化できます

署名、捺印がされている契約書や、見積書、旅費申請における領収書添付等を複合機にてスキャンした電子データを複合機側からダイレクトにMagicLogicに登録できます。



旅費交通費の管理

旅費交通費の申請と証憑を電子化し一元管理します。証憑登録は複合機から確認できる自身の証憑未登録リストから選択しスキャンするだけです。

旅費交通費管理

旅費申請

証憑

登録

見積書の管理

捺印済み見積書をコピー感覚でスキャンし電子化します。見積書の作成から採番・保存までを一元管理する事で何処でも誰でも見積書の作成や閲覧できます。

見積書管理

見積書

捺印

登録

作業指示書の管理

作業指示書の作成から採番・保管を一元管理します。作業が終わった作業指示書は複合機でスキャンする事で所定の場所に保存され一元管理されます。

作業指示書管理

作業完了

作業指示書

登録

契約書の管理

契約書を電子化して管理することで、更新手続き見落としの防止や、多数の契約書の中から必要な契約書を素早く・確実に見つける事ができます。

契約書管理

契約書

検索

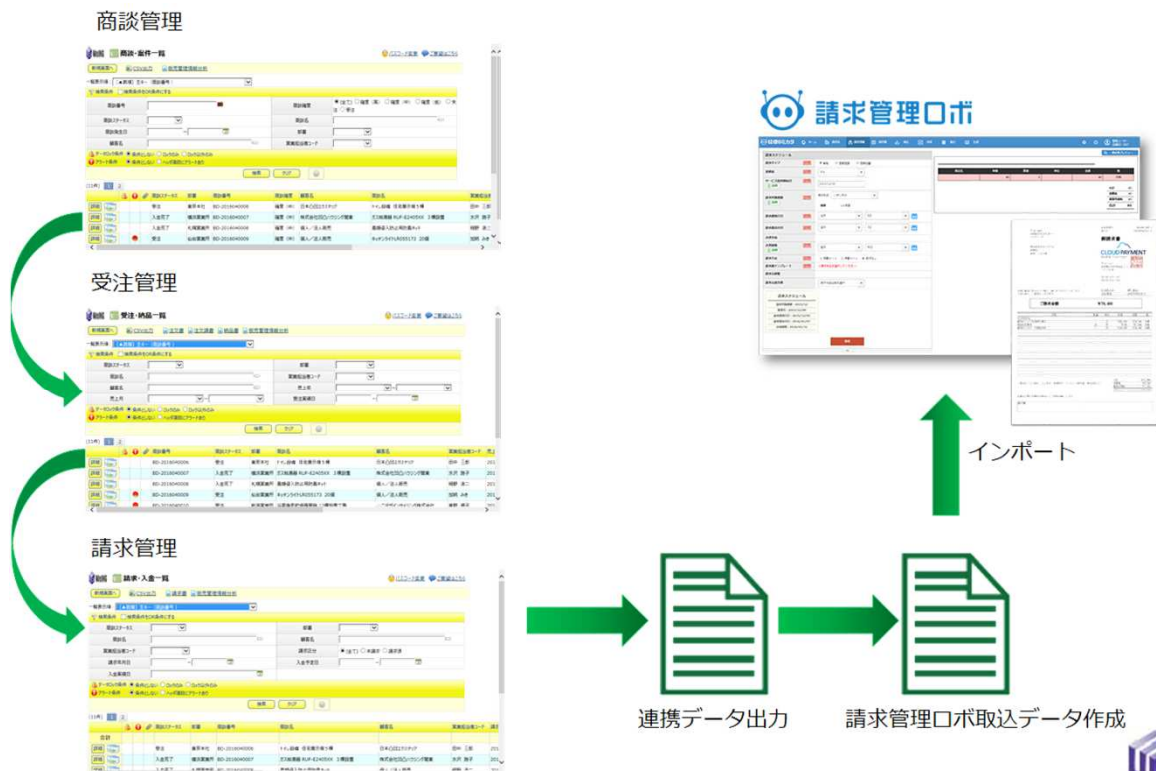
キーワード入力

登録

MagicLogicにて管理している受注情報からクラウド請求処理を利用したシームレス業務を実現

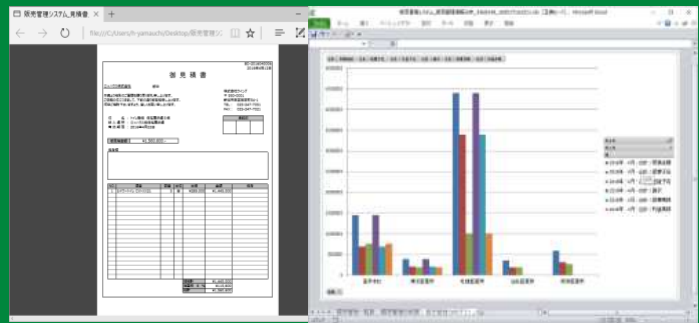
請求書の発行や、入金管理など、人の手を介して行ってきたお金にまつわる重要業務を自動化することで、請求漏れ、二重計上などの人為的ミス無くし、作業効率の向上を実現いたします。

販売管理システムとの連携では、商談管理、受注管理、請求管理といった業務が一元管理でき、請求管理から請求管理ロボへデータ連携を実行することで、以降の処理が自動化されます。請求業務以降は完全自動化。手作業ゼロ、人為ミスゼロで業務の劇的改善を実現いたします。



“マジロジ”の関連商品についてのご案内

<https://magilogi.jp/>



自分で“コーディネート”できる！「販売管理」テンプレート

商談における簡単な営業情報から見積、受注、納品、請求、入金まで、一元管理できます。また、見積書や発注書等の帳票の出力、及び蓄積されたデータの分析をExcelのピボットテーブルで行うことも可能です。



在庫状況や顧客情報等をスマホで確認「Magic VIEWiNG」

Magic VIEWiNG（マジック・ビューイング）は、社内の業務システムに保存されているデータを、簡単にクラウドでシステム運用することができるMagicLogicに自動転送するサービスです。

外出先や客先でも、在庫情報や顧客情報等の様々なデータを確認、運用することができます。

MagicLogic 価格・製品仕様

価格について

MagicLogic ユーザライセンス

1ユーザ1か月あたり ¥ 1,500 (税抜)

ユーザ無制限ライセンス（接続数制限）もございます。
詳細はお問い合わせください。

- ※ご利用は5ユーザからとなります。
- ※別途ソフトウェア保守費用が発生します。
- ※MagicLogicについての詳細は別途公式サイトをご参照ください。
- ※MagicLogicは、1か月間無料でご利用いただけます。
- ※パブリッククラウドによる利用の場合、別途クラウド利用費用が必要になります。

オンプレミス、プライベートクラウドをご希望の方：「MagicLogic」1か月無償ダウンロードサイトはこちら
→ https://magilogi.jp/onpre_DL.html

お問合せについてはこちら
→ https://magilogi.jp/q_form.html

製品仕様

MagicLogic 製品仕様	
必要なソフトウェア	・ Java SE Development Kit (JDK) ※MagicLogicインストーラに内包
	・ Apache Tomcat ※MagicLogicインストーラに内包
	・ PostgreSQL ※MagicLogicインストーラに内包
対応OS	・ Windows2008 Server
	・ Windows2012 Server
	・ Windows 7
	・ Windows 8.1
	・ Windows 10
	・ Linux

3) 対象ブラウザ				
端末の種類	対応ブラウザ			
	IE11	Chrome	Safari	左記以外
PC	○	○	×	×
Android	—	○	×	×
iOS	—	○	○	×

“マジロジ”で、業務テンプレートを簡単に自社アレンジしよう！



<https://magilogi.jp/>

MagicLogic・販売管理テンプレート

製品に関するお問い合わせ



URL <https://magilogi.jp/>

TEL 03-5295-7021（東京） 025-246-7051（新潟）

担当 清水（東京）／山内（新潟）

E-mail magilogi_contact@weing.co.jp

社名 株式会社 ウイング（WeING Co.,Ltd.）
設立 1991年5月17日
資本金 93,225,000円

所在地

【東京本社】

〒101-0025 東京都千代田区神田佐久間町1-25 秋葉原鴻池ビル2F
TEL 03-5295-7021 FAX 03-5295-0850

【新潟本社】

〒950-0916 新潟市中央区米山2-4-1 木山第3ビル3F
TEL 025-246-7051 FAX 025-246-7091

事業内容

コンピュータシステムの導入提案・コンサルティング・開発・運用支援
ソフトウェアの受託開発
パッケージソフトウェアの企画開発・販売・運用支援

受賞歴

平成15年3月 新潟県経営品質賞県知事賞 受賞
平成18年3月 ジャパンベンチャーアワード奨励賞 受賞
平成18年8月 ニッポン新事業創出大賞 優秀賞 受賞
平成31年4月 第31回中小企業優秀新技術・新製品賞 優良賞受賞（ソフトウェア部門）

認定

平成21年4月 中小企業新事業活動促進法 経営革新計画承認
平成25年度中小企業・小規模事業者ものづくり・商業・サービス革新事業に係る補助金 採択

所属団体

ICTM-P（ICT経営パートナーズ協会）
BSIA（特定非営利活動法人ビジネスイニシアチブ研究会）
JASISA（一般社団法人日本中小企業情報化支援協議会）
NIKS（協同組合新潟県異業種交流センター）
ローコード開発コミュニティ